

# Determinantes de la estructura financiera en la industria manufacturera: la industria de alimentos

*(Recibido: diciembre/011–aprobado: abril/012)*

*Guadalupe Hernández Carmen\**  
*Humberto Ríos Bolívar\*\**

## **Resumen**

Este artículo tiene como objetivo determinar los mecanismos y las variables específicas de la empresa de la estructura financiera de las firmas pertenecientes a la industria de los alimentos en México durante el periodo 2000-2009. Se desarrolla un análisis econométrico de mínimos cuadrados ordinarios agrupados que permite identificar dichas variables, lo cual muestra que los activos tangibles son la principal variable que estas empresas consideran para definir sus decisiones de financiamiento. Este resultado apoya la teoría de la jerarquía del orden, la cual sostiene que las empresas con una mayor proporción de activos tangibles están más apalancadas, puesto que estos activos pueden actuar como colaterales y minimizar los conflictos de interés entre los accionistas y los acreedores, así como la asimetría de información entre dichos agentes.

**Palabras clave:** estructura financiera, empresas, industria, alimentos, activos.

**Clasificación JEL:** G32, G15, G34.

\* Estudiante del Doctorado en Ciencias Económicas del IPN ([g\\_hernandez@hotmail.com](mailto:g_hernandez@hotmail.com)).

\*\* Profesor-Investigador de la Sección de Estudios de Posgrado e Investigación del IPN ([hríos@ipn.mx](mailto:hríos@ipn.mx)).